



# M&A PROGRAMME

## ÜBERBLICK UND UNTERSCHIEDE

Grundlagen & digitale Spezialisierung

Programm	Career Level	Typische Zielgruppe	Inhaltlicher Fokus	Zielsetzung/ Nutzen	Format und Abschluss	Wann ist das Programm das richtige?
<b>M&amp;A Associate</b>	Einstieg bis erste Spezialisierung	Professionals, Young Professionals, Mitarbeitende aus Corporate Development, Finance, Legal, Strategy, Beratung oder Business Development, die M&A-Grundlagen strukturiert aufbauen möchten	Buy-Side-M&A, Deal-Strukturierung, Bewertung, Transaktionslogik und zentrale Prozessschritte	Aufbau eines fundierten Verständnisses für M&A-Transaktionen aus Käuferperspektive	Online mit Leistungsnachweis  Certified M&A Associate	Wenn Teilnehmende einen flexiblen, digitalen Einstieg in M&A suchen und grundlegende M&A-Kompetenz aufbauen möchten
<b>M&amp;A Integration Associate</b>	Fach- und Projektlevel mit PMI-Fokus	Mitarbeitende und Führungskräfte, die an Post-Merger-Integration, Transformationsprojekten oder Integrationsprogrammen beteiligt sind	Post-Merger Integration, Wertrealisierung, Integrationsplanung, operative Umsetzung, Stakeholder- und Change-Aspekte	Befähigung, Integrationsprozesse nach einer Transaktion strukturiert zu planen, zu begleiten und umzusetzen	Online mit Leistungsnachweis  Certified M&A Integration Associate	Wenn der Schwerpunkt auf der erfolgreichen Integration nach Closing liegt und darauf, den erwarteten Deal Value tatsächlich zu realisieren
<b>M&amp;A Associate Joint Ventures &amp; Alliances</b>	Fach- und Projektlevel mit Partnerschafts-/Kooperationsfokus	Professionals aus Strategie, Business Development, Legal, Corporate Development oder M&A, die Joint Ventures und strategische Allianzen gestalten oder begleiten	Strukturierung, Verhandlung und Management von Joint Ventures und strategischen Allianzen	Aufbau von Kompetenz zur rechtlich, wirtschaftlich und organisatorisch tragfähigen Gestaltung komplexer Partnerschaften	Online mit Leistungsnachweis  Certified M&A Associate Joint Ventures & Alliances	Wenn Wachstum nicht primär über Akquisitionen, sondern über Joint Ventures, Partnerschaften oder Allianzen erfolgen soll
<b>M&amp;A Separation Associate</b>	Fach- und Projektlevel mit Carve-Out-/Separation-Fokus	Professionals aus M&A, Corporate Development, Finance, Legal, Transformation, HR oder Operations, die Carve-outs oder Separationsprojekte begleiten	Carve-outs, Separationsprozesse, finanzielle, rechtliche und organisatorische Dimensionen von Unternehmensabspaltungen	Befähigung, Separation- und Carve-out-Projekte effizient, stakeholderorientiert und umsetzungsnah zu planen und zu steuern	Online mit Leistungsnachweis  Certified M&A Separation Associate	Wenn Teilnehmende an Desinvestitionen, Carve-outs, Spin-offs oder komplexen Trennungsprozessen beteiligt sind

	Programm	Career Level	Typische Zielgruppe	Inhaltlicher Fokus	Zielsetzung/ Nutzen	Format und Abschluss	Wann ist das Programm das richtige?
Operative Transaktionskompetenz	<b>Mergers &amp; Acquisitions Professional</b>	Mittleres Management, Fach- und Führungskräfte	Projektleiter in M&A-Prozessen, Fachspezialist, Inhouse-M&A-Teams, Beratung, Wirtschaftsprüfung, Corporate Finance, Mittelstand und Konzerne	Gesamter M&A-Lebenszyklus: Bewertung, Due Diligence, Finanzierung, Recht, Verhandlung, Prozesssteuerung und Transaktionsabwicklung	Erwerb methodischer und praktischer Exzellenz in der professionellen Durchführung von M&A-Transaktionen	5 Tage in Präsenz mit Leistungsnachweis  Certified M&A Professional	Wenn Teilnehmende lernen möchten, wie ein M&A-Prozess operativ funktioniert und professionell durchgeführt wird
Strategische Executive Kompetenz	<b>Strategic M&amp;A: Governance in Public Markets</b>	Senior Executive / C-Level / strategische Entscheider	CEO, CFO, Mitglieder der Geschäftsleitung, Heads of Strategy/M&A, Investor Relations, Senior Professionals aus Private Equity/Venture Capital, Entscheider in kapitalmarktnahen Unternehmen	Strategic Steering, Capital Market Readiness, Public M&A, Governance, Shareholder Activism, Capital Allocation, Investor Relations und Board Dynamics	Stärkung der strategischen Entscheidungsfähigkeit in komplexen, kapitalmarktrelevanten M&A-, Governance- und Stakeholder-Situationen	4 Tage in Präsenz  Teilnahmebescheinigung	Wenn Teilnehmende M&A nicht operativ durchführen, sondern auf Executive-Ebene strategisch steuern und gegenüber Kapitalmarkt, Aufsichtsrat und Investoren souverän vertreten müssen
Akademische M&A-Expertise	<b>Master of Mergers &amp; Acquisitions</b>	Fortgeschrittenes Expertenlevel / akademische Vertiefung	Berufstätige im M&A-Umfeld mit einschlägiger Praxiserfahrung, z. B. aus Kanzleien, Beratung, Investment Banking, Corporate M&A, Private Equity oder Corporate Finance	Juristische, finanzwirtschaftliche und strategische Aspekte von M&A über den gesamten Transaktionsprozess hinweg	Vertiefter akademischer Abschluss mit interdisziplinärer Expertise in M&A, Corporate Finance und M&A-relevanten Rechtsfragen	Berufsbegleitend, 4 Semester  Master of Laws (LLM)	Wenn Teilnehmende eine langfristige, berufsbegleitende akademische Qualifikation im M&A-Bereich anstreben